GROUPE DE SUIVI BUDGETAIRE

MALI

RAPPORT DE L'ATELIER DE FORMATION SUR LESNOTIONS DE BASE SUR LE PLAIDOYER ET LES TECHNIQUES DE NÉGOCIATION

1er Décembre 2017

FORMATEURS :

Bassidy DIABATE

Abdramane SAYE

I- INTRODUTION

Du 28 Novembre au 1er Décembre 2017 s'est tenu dans la salle de conférence de la Mairie de Kolondieba un atelier de formation des membres du groupe de suivi budgétaire sur les notions de base sur le plaidoyer et les techniques de négociation.

Troisième du genre cet atelier se situe dans la suite logique des deux premiers qui ont précèdes et qui avaient respectivement comme thème l'élaboration et l'exécution du budget des Collectivités territoriales et le suivi et l'analyse du budget des Collectivités.

II- OBJECTIFS :

Objectif du module:
Transmettre des connaissances et compétences en matière de plaidoyer et de négociation.

Objectifs spécifiques :
-Comprendre et maitriser les notions d base du plaidoyer et de négociation ;
-Comprendre et maitriser les différentes étapes du plaidoyer
-Savoir plaider et ou négocier
-Savoir suivre et évaluer une action de plaidoyer

Résultats attendus :

- Les notions de bases du plaidoyer (définition, objectif, démarche, acteur, cible) sont expliquées ;
- 75% des participants connaissent et savent conduire une action de plaidoyer,
- 75% des participants connaissent et savent suivre et évaluer dune action de plaidoyer,

III- DEROULEMENT

Les cérémonies d'ouverture et de clôture ont été présidées par Président du GSB de Kolondieba.

Le calendrier pour la rencontre s'étendait sur quatre jours (4) jours. Les horaires discutées et convenues indiquent le début de la journée à 9 h 00 sa fin à 14 heures.

Les participants étaient les hommes et les femmes des organisations de la société civile de Kolondieba.

Cet aspect pris en compte, la formation s'est déroulée en langue bamanan pour faciliter les compréhensions et favoriser la participation.

Le contrat social : Nom du village Tiessiribougou, Souleymane et Mory KONE précédemment chefs de village ont été reconduits et les normes sont entres autres le son des téléphones, les apartés, les sorties intempestives. La pénalité pour celui qui enfreint aux règles était un paquet de bonbon,

IV- METHODOLOGIE

Elle sera basée sur les principes de l'apprentissage des adultes et les techniques utilisées pendant ce cours seront les suivantes :

- Exposés illustrés
- Brainstorming
- Etudes de cas

V- CONTENUS DE LA FORMATION

La formation comportait un (1) thème en fonction du programme qui a été présenté à savoir : les notions de base sur le plaidoyer et les techniques de négociation.

Avant d'arriver à ce thème un rappel de trois (3) ont été faits sur les thèmes précédents : l'élaboration et l'exécution du budget des Collectivités territoriales et le suivi et l'analyse du budget des Collectivités.

Première journée ***:*** la compréhension commune de certaines terminologies

Il s'agissait pour cet exercice de permettre l'appropriation par les participants des significations des notions suivantes : les Collectivités Territoriales, la décentralisation, la tutelle :(déconcentration), le budget, les principes directeurs de la décentralisation, les ressources des collectivités….

Deuxième journée : Le processus budgétaire (l'élaboration et l'exécution du budget des Collectivités)

Les points suivants ont été développés :

- Le contenu du budget : section fonctionnement recettes et dépenses et section investissement recettes et dépenses,
- Les rubriques budgétaires : les chapitres, les paragraphes et les articles,
- Les caractéristiques du budget,
- Les acteurs,
- Le calendrier budgétaire,
- Les sessions budgétaires,
- Le contrôle du budget
- L'approbation du budget

Troisième journée : Le suivi et l'analyse budgétaire.

Ce thème a permis la compréhension des notions de suivi et d'analyse du budget des collectivités.

Il a en outre permis la compréhension des points suivants ***:***

Les objectifs du suivi et de l'analyse,

- Les acteurs devant les faire,
- Les raisons pour lesquelles ils sont menés,
- Les conduites à tenir,
- Les démarches à adopter.

Quatrième et dernière journée : Le plaidoyer et les techniques de négociation :

Ce thème a permis aux participants de s'approprier des connaissances suivantes :

- les définitions possibles du plaidoyer,
- les idées fortes qui se dégagent de toutes ces définitions
- la raison du Plaidoyer,
- les éléments fondamentaux du plaidoyer,
- les mécanismes opérationnels du plaidoyer,
- les niveaux d'intervention du plaidoyer,
- les cibles et artisans du plaidoyer,
- ce que le plaidoyer n'est pas,
- les domaines possibles de plaidoyer,
- les étapes d'une campagne de plaidoyer,
- l'évaluation du plaidoyer,

VI- CONCLUSION :

La rencontre s'est bien déroulée. Elle a vu la participation de tous. Le niveau et la qualité de participation ont été satisfaisants. Mais à l'issue de tout cela il a y a eu quelques recommandations qui sont :

A l ‘endroit du partenaire (le Danemark)

L’octroi des attestations de formation et cartes de membre à tous les participants (GSB).

La dotation des participants des cahiers de participant traduits en langue bamanan.

Dotation des groupes de suivi budgétaire des outils adéquats de travail (outil informatique ….)

A l’endroit des élus :

La collaboration avec les membres du groupe qui sont désormais des appuis,

L’assainissement de la gestion publique,

A l’endroit des membres du groupe de suivi budgétaire :

Le réalisme, l’intégrité et la méthode dans les actions.

Chercher un local pouvant abriter le siège du groupe.

A l’endroit du pouvoir central :

Améliorer les primes de siège des élus.